

# Serbia Ventures – Приручник програма

15. март 2022. године



## Садржај

1. Циљеви програма.....	1
2. Обим и трајање финансирања .....	1
3. Подобност кандидата .....	2
4. Како се пријавити .....	2
5. Процедура регистрације.....	2
6. Садржај Пријаве и инструкције за подношење Пријаве .....	3
7. Процена кандидата .....	4
8. Провера подобности.....	7
9. Евалуација и коначна одлука о финансирању.....	7
10. Уговарање .....	8
11. Имплементација и исплата средстава.....	8
12. Обавеза извештавања.....	9
13. Обавеза видљивости и транспарентности .....	9
14. Прекид финансирања .....	9
15. Жалбени механизам кандидата .....	9
16. Спречавање конфликта интереса .....	10
17. Спречавање преваре и корупције .....	10



## ДЕФИНИЦИЈЕ

Добитник финансирања	Подносилац Пријаве који испуњава све услове подобности и који је добио обавештење од Фонда да му је одобрено финансирање и потом потписао Уговор о финансирању са Фондом
Подносилац Пријаве	Предузеће у приватном власништву основано у Србији и регистровано у АПР-у, које се пријављује за Програм
Пријава	Пакет свих неопходних докумената и података које је Подносилац Пријаве поднео
Уговор о финансирању	Документ потписан од стране Добитника финансирања и Фонда који указује на спремност Фонда да финансира Добитников фонд предузетничког капитала чим се финализују неопходни предуслови у складу са Програмом и Уговором о ограниченом партнерству
ИФ	Фонд за иновациону делатност Републике Србије
Програм	Serbia Ventures програм
VC	Фонд предузетничког капитала, VC фонд
ГП	Генерални партнер у VC фонд структури – компанија која управља VC фондом
ОП	Ограничени партнер у VC фонд структури – инвеститор без права управљања VC фондом
Уговор о ограниченом партнерству	Уговор о ограниченом партнерству – правни документ потписан од стране Ограниченог партнера у VC фонду који дефинише услове учествовања ОП-а у фонду.

## Сажетак

Овај програм је дизајниран да подржи континуиране напоре Републике Србије да се трансформише у економију засновану на знању са снажним фокусом на иновације и предузећа са високим потенцијалом за раст.

Фонд за иновациону делатност (у даљем тексту: Фонд) представља један од водећих фактора у овој трансформацији у протеклих десет година и ефективно доприноси смањивању јаза у финансирању с којим су стартапи типично суочени у процесу развоја нових производа, услуга и технологија. Ипак, комплексност и деликатност сваког стартап екосистема захтева подршку кроз различите фазе раста једног стартапа и ово је посебно релевантно за такозвану „долину смрти“ – фазу када стартап почиње са радом, али још увек нема довољно прихода да независно послује.

Како би помогла превазилажење ове препреке, Република Србија је опуномоћила Фонд да осмисли и покрене овај програм чији циљ је подршка стварању приватних фондова предузетничког капитала регистрованих у Србији. Ови фондови предузетничког капитала ће послужити као дугорочни механизам који ће омогућити стартапима да прикупе довољно приватних инвестиција како би достигли брзи раст и напредовали ка ширењу на међународно тржиште. Подршка коју ће фондови предузетничког капитала пружати се не састоји само у финансијској вредности, већ и у менторству, умрежавању или повезивању кроз инфраструктуру фонда предузетничког капитала, његових оснивача и менаџера зарад поспешавања шансе за успех стартапа.

Кроз овај јавни позив, Фонд ће сакупити Пријаве од постојећих компанија које се баве управљањем фондовима, као и тимова чија је амбиција успостављање и руковођење фонда предузетничког капитала у Србији. Након независне и вредносно засноване евалуације свих подобних Пријава, Фонд ће инвестирати у најбоље предлоге (тј., у најперспективнији фонд предузетничког капитала регистрован у Србији) у улози ограниченог партера.



## 1. Циљеви програма

Дугорочни стратешки циљ овог програма је повећање обима и типа приватног финансирања које је доступно стартапима у Србији у фазама развоја од “seed” до серије А. Ово ће заузврат дати овим стартапима бољу шансу да премосте „долину смрти“ и постигну брзу експанзију током кључних фаза раста унутар типичног животног циклуса стартапа.

Примарни оперативни циљ је мотивисање квалификованих појединаца и институција великих нето вредности са капацитетом да се баве финансирањем предузетничког капитала да структурирају своје пословање у конвенционалне фондове предузетничког капитала основане у Србији и почну агресивније улагање у високо ризичне и високовредносне стартапе путем капитала и иструмената сличних капиталу, насупрот фокусирању на традиционале могућности попут државних или корпоративних обвезница и конвенционалне штедње. Из овог разлога, овај Програм позива како менаџере почетнике, тако и ветеране VC индустрије да се пријаве.

Како Програм првенствено служи развоју индустрије предузетничког капитала у Србији, они фондови предузетничког капитала у које Фонд улаже ће морати да уложе минималан проценат својих улагања у Србији – ова инвестиција мора бити пропорционална износу од 150% доприноса Фонда у фонду предузетничког капитала (тј. Најмање 150% износа који Фонд улаже у фонд предузетничког капитала мора бити издвојено за почетна и накнадна улагања у стартапе развоја “seed” до серије А у Србији<sup>1</sup>, а ове инвестиције у различитим фазама испуњавале би услове за пуну финансијску подршку капиталног учешћа Фонда у фонду предузетничког капитала).

## 2. Обим и трајање финансирања

Финансирање ће се употребити за подршку најперспективнијим фондовима предузетничког капитала. Коначни број Добитника финансирања ће зависити искључиво од квалитета доспелих Пријава.

Фонд може да уложи **до 5 милиона евра** у сваки појединачни фонд предузетничког капитала, уз обавезни предуслов да је изабрани фонд предузетничког капитала већ прикупио или да је прибавио намере својих ОП-а/инвеститора да ће прикупити најмање исти износ капитала у року од 12 месеци од првог затварања рунде финансирања, тј., инвестиција Фонда не сме да пређе 50% коначног износа финансирања које прикупи фонд предузетничког капитала.

Имајући у виду да су дуги инвестициони циклуси карактеристика индустрије предузетничког капитала, Фонд ово сматра дугорочном стратешком инвестицијом. Стога, фондови предузетничког капитала који се пријављују за овај програм треба да планирају оквирни век трајања фонда од 10

---

<sup>1</sup> Ово укључује инвестирање у ентитете које је прималац инвестиције (српски стартап) основао у другим географским локацијама због практичних разлога прикупљања капитала (на пример, предузеће основано у Делаверу, САД, чији су крајњи власници исти власници као и власници српског стартапа у чију пропозицију вредности фонд предузетничког капитала планира да инвестира). Логика иза овога је да средства могу бити уплаћена од стране фонда предузетничког капитала ка стартаповом ентитету у САД како би се стимулисало даље прикупљање капитала, док ће ентитет у САД пренети средства у Србију како би се подмириле свакодневне пословне операције стартапа.



година са петогодишњим периодима улагања и петогодишњим периодима изласка из инвестиција, са максимално 2 могућа продужења од по 1 годину на основу сагласности са Уговором о ограниченом партнерству.

Финансирање које Фонд обезбеђује у оквиру овог Програма класификовано је као хоризонтална државна помоћ за финансирање високоризичних инвестиција (дефинисано у Уредби о правилима за доделу државне помоћи Републике Србије у одељцима 19-29).

### 3. Подобност кандидата

Да би се сматрао подобним за учешће у овом програму, Подносилац Пријаве мора:

- Бити регистрован у АПР-у као правно лице (било као ДОО или акционарско друштво)
- Бити у већинском приватном власништву
- Осигурати да допринос менаџера фонда представља најмање **1% прикупљеног капитала**.
- Доставити садржај Пријаве како је предвиђено у одељку „Садржај Пријаве и инструкције за подношење Пријаве“ овог приручника.

У тренутку пријављивања за Програм, Подносилац Пријаве није у обавези да буде лиценциран од стране Комисије за хартије од вредности Републике Србије.

Да би Подносилац Пријаве на крају могао да добије средства од Фонда у оквиру овог програма, Подносилац Пријаве мора бити у потпуности регистрован и лиценциран од стране Комисије за хартије од вредности Републике Србије и АПР-а **као правно лице регистровано посебно за управљање алтернативним инвестиционим фондовима (друштво за управљање алтернативним инвестиционим фондовима) и треба да региструје Фонд предузетничког капитала (алтернативни инвестициони фонд)** у Србији и добије одговарајућу лиценцу у складу са захтевима прописаним од стране Комисије за хартије од вредности Републике Србије и другим важећим законским захтевима.

### 4. Како се пријавити

Да би било која Пријава била оцењена, потребно је да се достави као комплетан, структуриран пакет документације у датом року за подношење пријава, електронским путем преко портала Фонда. Само ће се Пријаве поднете путем Фондовог онлајн портала узети у разматрање за финансирање.

Документи потребни за пријаву наведени су у одељку „Садржај Пријаве и инструкције за подношење Пријаве“.

Процес пријаве се састоји од процедуре регистрације, попуњавања потребне документације за Пријаву и коначног достављања документације путем портала у датом року за подношење.

### 5. Процедура регистрације

Да би се пријавили за овај Програм, Подносиоци Пријаве прво морају да региструју налог на порталу Фонда, ком се приступа преко веб странице Фонда. Тим Фонда за иновациону делатност одобрава захтев за регистрацију након прелиминарне процене информација датих у захтеву за регистрацију



налога (матични и порески идентификациони број, основне информације о компанији и подаци о контакт особи).

Обрада захтева за регистрацију Подносиоца Пријаве може потрајати до три (3) радна дана. Подносиоцима Пријаве се саветује да поднесу своје захтеве за регистрацију правовремено и доставе неопходну документацију како би избегли да пропусте рок за подношење пријава у оквиру јавног позива.

Након што тим Фонда одобри захтев за регистрацију налога, Подносилац Пријаве ће добити потврдни е-маил са неопходним креденцијалима за пријаву. Налог тада постаје активан и користи се за достављање неопходних докумената за Пријаву у електронској форми. Е-маил адреса контакт особе која је наведена у обрасцу за регистрацију Подносиоца Пријаве треба да буде валидна е-маил адреса пошто ће бити коришћена у будућој комуникацији са Подносиоцем Пријаве.

## 6. Садржај Пријаве и инструкције за подношење Пријаве

Свака Пријава мора бити уредно достављена путем портала у датом року предвиђеном за овај позив за достављање пријава и мора се састојати од следеће документације:

- Изјава подносиоца пријаве (потписана електронски директно на порталу)
- Бизнис план, достављен у слободном формату на енглеском језику, који би **иделано требало да буде обима до 25 страница А4 формата** и мора да садржи:
  - Руководећи тим фонда предузетничког капитала (укључујући профиле, искуства, акционаре, правну/управљачку структуру);
  - Претходно успешно искуство руководећег тима (ако постоји, или оправдање меких или тврдых вештина и ресурса тима који би обезбедили успешну имплементацију предложеног фонда предузетничког капитала);
  - Преглед тржишта и мапирање сектора високог потенцијала и/или могућих инвестиционих прилика;
  - Стратегију алокације капитала (укључујући величину фонда, релевантне временске оквира улагања и продаје, сегментацију циљног тржишта, циљне секторе, прогнозу динамике могућих инвестиционих прилика и демонстрацију способности проналажења и прибављања висококвалитетних инвестиционих прилика, итд.);
  - Кључне услови (укључујући накнаду за управљање, пренесену камату, минималну стопу приноса, циљну унутрашњу стопу повраћаја на инвестицију, подстицаје, затварање фонда, итд.)

Подношењем Пријаве, Подносилац Пријаве је сагласан са прихватањем свих релевантних услова тражених од стране Фонда како би Пријава била разматрана и оцењена. Стога, Подносилац Пријаве се слаже да прихвата услове дефинисане:

- Приручником Програма;
- Изјавом Подносиоца Пријаве;
- Фондовим Правилником о забрани конфликта интереса.



## 7. Процена кандидата

Фонд ће користити процес професионалне евалуације засноване на квалитету како би одабрао најперспективније фондове предузетничког капитала у које ће инвестирати као ограничени партнер.

Процедура евалуације ће се састојати из два корака:

- Административна провера и провера подобности свих поднетих Пријава;
- Одлука о финансирању коју доноси Фондова Инвестициона Комисија сачињена од 3 особе након процене свих подобних Пријава и обављања интервјуа.

Пријаве ће се оцењивати на основу следећих критеријума и бодовне структуре (при чему је 100 поена максимални број бодова):

#	КРИТЕРИЈУМ	ПИТАЊА	ПОЖЕЉНЕ КАРАКТЕРИСТИКЕ	МАКСИМАЛНИ БОДОВИ
1.	Руководећи тим / Генерални партнер	<p><u>За кандидате са искуством:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Које кључне сфере експертизе покрива знање чланова тима ГП-а у виду њиховог образовања и радног искуства?</li> <li>▪ Који је укупни успех тима остварен у пољу инвестиција приказан кроз лични или институционални портфолио – нпр. IRR (брuto или нето), MOIC, TVPO, DPI (где може да се примени)?</li> <li>▪ Да ли су чланови тима добро повезани и познати у сфери предузетничког капитала или у сфери приватног капитала у циљаном делу света или региону?</li> <li>▪ Коју релевантну референцу ГП може да прикаже како би образложио квалитет и снагу своје репутације на тржишту и приступу већој мрежи?</li> </ul> <p><u>За менаџере без пређашњег искуства:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Који кључне сфере експертизе покрива знање чланова тима ГП-а у виду њиховог образовања и радног искуства?</li> <li>▪ Коју релевантну референцу ГП може да прикаже како би</li> </ul>	<p><u>За кандидате са искуством:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Потврда пређашњег искуства у инвестирању и оперативним улогама у сфери приватног капитала/ предузетничког капитала или оперативних активности или стратегије у пословној сфери.</li> <li>▪ Експертиза и искуство са капиталним инструментима и релевантним структурама за рунде инвестирања од “seed” до серије А и надаље.</li> <li>▪ Презентабилан портфолио увећања вредности и повраћаја кроз оптимизацију нето-брuto јаза – нпр. доказ о јаким повраћајима улагања која у обзир узимају трошкове и надокнаде.</li> <li>▪ Успостављена репутација у екосистему предузетничког капитала као успешан ментор, саветник, оператер или анђео инвеститор</li> <li>▪ Проверен и постојан однос са регионалним и глобалним менаџерима фондова.</li> </ul>	30





		<p>образложио квалитет и снагу своје репутације на тржишту и приступа већој мрежи</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Да ли су чланови тима били део неке трансакције у којој је учествовао предузетнички капитал, било са стране купца или продавца?</li> <li>▪ Да ли чланови тима имају искуства у креирању и грађењу и/или излазним стратегијама у сфери технолошких компаније и стартапа?</li> <li>▪ Да ли чланови тима поседују значајну међународну изложеност контактима из индустрије предузетничког капитала?</li> </ul>	<p><u>За менаџере без пређашњег искуства:</u></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Успостављена репутација у екосистему предузетничког капитала као успешан ментор, саветник, оператер или анђео инвеститор</li> <li>▪ Проверен и постојан однос са регионалним и глобалним менаџерима фондова.</li> <li>▪ Искуство као купац или продавац у индустрији технолошких стартапа</li> <li>▪ Евидентирано искуство у оснивању и развоју технолошких стартапа</li> </ul>	
2.	Сегментација тржишта и анализа могућих инвестиционих прилика	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Да ли ГП има приступ сектору и применљиво искуство (нпр. независног консултанта као члана тима или доступност групе руководећих партнера / саветодаваца или ментора за фонд), и ако је тако, колико је та експертиза релевантна за српски екосистем?</li> <li>▪ Ако је у питању неспецијализовани инвеститор, које тематске области ГП професионално познаје и колико је та експертиза релевантна за циљано тржиште?</li> <li>▪ Коју фазу финансирања ГП циља као свој примат? Које је искуство које поседује у распоређивању капитала у ове (ране) фазе и које искуство имају у повраћају инвестиције својој бази инвеститора?</li> <li>▪ Да ли је ГП у могућности да прикаже процес развоја (са циљевима) понуда и да оствари конекције како би се проценила снага тих односа? <ul style="list-style-type: none"> <li>• Да ли је ГП способан да прикаже примере компанија</li> </ul> </li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Висок степен познавања сектора и сфера у којима српски екосистем успешно послује је пожељан; познавање сектора и сфера са познатим али неискоришћеним потенцијалом је веома пожељно.</li> <li>▪ Способност да јасно артикулише и превазиђе јазове који постоје у српском екосистему - било у финансирању, повезивању, специјалистичком знању - идеја како приступити овим проблемима је пожељна.</li> <li>▪ Способност да омогући упознавање минимум 3 до 4 циљане компаније из портфолија са јаким тимовима, визијом, ако је могуће у фази када већ имају МВП производа (или услуге) и да јасно укаже на правац ка акцијама које воде повраћају инвестиције.</li> </ul>	15



		из њиховог портфолија које су успешно продате?		
3.	Инвеститорска теза / Стратегија алокације капитала	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Који је главни правац и приступ при инвестирању ГП-а и његове алокације капитала по секторима, темама и годинама током инвеститорског периода? Да ли њихов предложени приступ одговара познатим и предвиђеним динамикама српског екосистема?</li> <li>▪ Која је просечна величина инвестиције коју менаџер фонда планира да додели и колико капитала планирају да сачувају за наредне рунде финансирања? Да ли су ове идеје у складу са тренутним потребама и будућим потенцијалом за раст?</li> <li>▪ Да ли ГП може да приложи опипљиве примере како планира да створи додатну вредност за компаније у његовом портфолију? Да ли је предложени приступ процене креиране вредности у складу са тимовим саставом и досадашњим искуством?</li> <li>▪ Да ли је менаџер фонда способан да јасно представи њихов приступ коришћења целокупног потенцијала портфолија, очекиваних нето прихода инвеститорима и временског рока до реализације?</li> <li>▪ Да ли је симулација портфолија у складу са предложеном економиком фонда? Да ли је сусретање између TVPI и DPI реално у даљим годинама?</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Јасна артикулација о томе како ће капитал бити распоређен, када, где и зашто – као замена за дубину тржишног знања и искуства у ризичном инвестирању.</li> <li>▪ Познавање динамике фонда и стратегија удвостручавања за оптимизацију учинка током животног века фонда.</li> <li>▪ Доказана способност избора правог тима / оснивача, прецизно процењен раст и оперативне потребе и могућност додавања вредности у овим сегментима како би се потпомогао раст основног портфолија.</li> <li>▪ Доказан фокус на реализацију алфе у односу на шире тржишне индексе и у складу са или превазилазећи приходе предвиђене за ту класу капиталних инвестиција на сличном тржишту / географском поднебљу и екосистему.</li> <li>▪ Јасно дефинисани алтернативни планови за жељени приступ дезинвестирању портфолија – окidaчи за делимични или пуни излаз из инвестиције, додатне инвестиције или умањења вредности</li> </ul>	25
4.	Састав фонда и база ограничених партнера	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Да ли је кључни ОП на добром гласу - била то институција, породична канцеларија, фондација или изузетно богата индивидуа?</li> <li>▪ Који је минимум да би се добило место у саветодавном одбору ОП-а?</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Снага и репутација главног ЛП-а посебно, али и других ЛП-ова не би требало да доведу до црвених заставица и требало би да пруже удобност Фонду.</li> <li>▪ Пут до најмање 85% коначног циља за прикупљање капитала треба</li> </ul>	20



		<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Који је план менаџера фонда од прве до последње валоризације инвестиције?</li> <li>▪ Да ли постоји очекивање да ГП реализује инвестицију без учешћа ОП и под којим условима?</li> </ul>	да буде видљив да би се правилно подесило опредељење Фондовог капитала	
5.	Предложени услови и економика фонда	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Да ли ГП предлаже неуобичајену структуру или било какве услове који нису у складу са праксом тржишта које захтевају даље објашњење?</li> <li>▪ Да ли ће фонд инкорпориран у Србији бити самосталан, повезан са главном фонду или паралелни фонд? Камата и динамика трошкова би требало пажљиво да се процене како би се осигурало усаглашење свих елемената.</li> <li>▪ Да ли се предлог трошкова поклапа са саставом тима и предложеног оперативног буџета - да ли би одрживост могла да буде доведена у питање у даљим годинама?</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Присуство услова који нису у складу са уобичајеном тржишном праксом без убедљивих разлога би требало умањити. Предложено ослањање на додатне изворе прихода зарад функционисања фонда би такође требало обесхрабрити.</li> <li>▪ Транспарентна структура са механизмима финансирања лаким за праћење је пожељна - поготово у случају менаџера фонда без претходног искуства.</li> </ul>	10

Инвестициона Комисија ће користити питања у горњој табели као смернице приликом процене и бодовања Пријава.

## 8. Провера подобности

Након истека рока за подношење пријава, особље Фонда ће извршити детаљни преглед подобности и потпуности свих поднетих Пријава. Молимо да имате на уму да ће се за евалуацију узети у обзир само комплетно попуњене, одговарујући потписане и електронски достављене Пријаве. Током ове фазе, Фонд ће сваком Подносиоцу Пријаве за чију је пријаву првобитно утврђено да има административне недостатке дати рок од 72 сата да исправи идентификоване недостатке. Неподобни Подносиоци Пријава и Подносиоци Пријава чије Пријаве нису прошле административну проверу биће обавештени о њиховој неподобности путем е-маила, након што Фонд заврши административну проверу и проверу подобности свих поднетих Пријава.

## 9. Евалуација и коначна одлука о финансирању

Инвестициона Комисија ће детаљно испитати и оценити све Подносиоце Пријаве чије су Пријаве прошле проверу подобности, а затим ће их интервјуисати или лично или преко видео

конференције. Инвестициона Комисија ће интервјуисати сваког Подносиоца Пријаве до 3 пута у сесијама које трају до 4 сата свака.

Након ових интервјуа, Инвестициона Комисија ће поново оцењивати све Пријаве и направити финалну ранг листу. На основу износа финансирања које траже Подносиоци Пријаве и расположивог буџета за овај јавни позив, Инвестициона Комисија ће затим препоручити најперспективније Пријаве за финансирање. Након потврде овог избора од стране управног одбора Фонда, Фонд ће обавестити подносиоце пријава чије су Пријаве одабране за финансирање и понудити им да потпишу Уговор о финансирању.

Ова фаза траје приближно 30 дана (временски оквир се може прилагођавати на основу броја Пријава).

## 10. Уговарање

Основни предуслов за сваког Подносиоца Пријаве да би потписао Уговор о финансирању са Фондом јесте да Подносилац Пријаве прво буде регистрован као Друштво за управљање алтернативним инвестиционим фондом лиценцирано од стране Комисије за хартије од вредности Републике Србије, а затим да инкорпорира лиценцирани алтернативни инвестициони фонд у Србији у складу са захтевима које је прописала Комисија за хартије од вредности Републике Србије и другим примењивим важећим законским захтевима.

Додатно, Подносилац Пријаве треба да буде регистрован у АПР-у као лиценцирани понуђач.

Када се ови предуслови испуне, Подносилац Пријаве ће моћи да потпише Уговор о финансирању са Фондом и добије средства на основу динамике исплате која ће бити предвиђена у Уговору о финансирању и Уговору о ограниченом партнерству. Док се ови уговори не потпишу, Фонд неће имати никакву законску обавезу према Подносиоцу Пријаве.

Ако је удео Фонда у капиталу фонда Добитника финансирања једнак или прелази 25%, Фонд задржава право да захтева место у одбору управљања унутар структуре фонда Добитника финансирања.

## 11. Имплементација и исплата средстава

Када је Уговор о финансирању потписан, Фонд постаје ограничени партнер у фонду предузетничког капитала Добитника финансирања и постаје уговорно обавезан да исплаћује средства у складу са динамиком улагања Добитника финансирања и позивима за уплату капитала.

У ту сврху, Фонд ће исплаћивати свој сразмерни удео од сваке извршене инвестиције коју Добитник финансирања направи (нпр. ако је удео Фонда у фонду Добитника финансирања 25% и Добитник финансирања уложи 400.000 евра у српски стартап, Фонд ће исплатити 100.000 ЕУР Добитнику финансирања чим Добитник финансирања поднесе доказ о улагању).

Додатно, на почетку сваке календарске године, Фонд ће исплаћивати свој сразмерни удео у структури трошкова накнада за управљање заснованих на основу Добитникове годишње прогнозе за дату годину свог пословања.



## 12. Обавеза извештавања

Од Добитника финансирања се очекује да извештава и информише Фонд у складу са добром међународном праксом заинтересованих страна једном на свака 3 месеца у редовним интервалима у писаном облику (и лично/путем телеконференције када је то могуће), и такође на индивидуалној основи покренутој на основу одлуке Добитника финансирања да направи инвестицију (када год се таква одлука донесе).

У случајевима када Фонд има место у одбору фонда предузетничког капитала Добитника финансирања, Фонд располаже правом да иницира ad hoc састанке одбора када се то сматра неопходним.

У складу са најбољом праксом, Добитник финансирања је дужан да достави сваком ограниченом партнеру ревидиране годишње финансијске извештаје фонда предузетничког капитала, које је израдила лиценцирана ревизорска компанија са листе „Великих 4“.

## 13. Обавеза видљивости и транспарентности

Добитници финансирања ће бити формално обавезни да јавно потврде допринос и подршку Фонда за иновациону делатност и Републике Србије њиховом фонду предузетничког капитала и понашаће се у складу са подразумеваним уговором добре вере и поштеног понашања у погледу инвестиција добијених из овог програма.

## 14. Прекид финансирања

Ако је Добитник финансирања ангажован у криминалним, лажним или на други начин неетичким или компромитујућим понашањима и/или радњама, Фонд задржава право да раскине Уговор о финансирању. Штавише, ако постоји сумња на повреду законитости од стране Добитника финансирања, Фонд задржава право да покрене правни поступак против Добитника финансирања и поднесе тужбу за накнаду штете.

Фонд ће обавестити Добитника финансирања у писаној форми о свим потенцијалним кршењима и издаће план корективних акција које Добитник финансирања треба да следи како би отклонио дате недостатке у року који одреди Фонд. Уколико овај метод решавања спора не успе, Фонд задржава право да раскине Уговор о финансирању.

## 15. Жалбени механизам кандидата

Подносиоци пријава могу да уложе приговор заснован на чињеницама на исход било које фазе процеса селекције (наводећи очигледне пропусте или грешке направљене током процеса), или из било ког другог правно оправданог разлога или разлога у вези са процесом, подношењем писма приговора Фонду путем е-маила [serbiaventures@inovacionifond.rs](mailto:serbiaventures@inovacionifond.rs). Писмо мора бити написано на енглеском језику са препорученим ограничењем од 500 речи. Фонд ће дати званичан одговор на формално писмо приговора најкасније у року од 8 календарских дана од пријема приговора.



## 16. Спречавање конфликта интереса

Све процедуре за одобравање финансирања биће обављене са највећом пажњом и било који конфликт интереса биће објављен. Било који члан тима Фонда или Инвестиционе Комисије укључен у горе наведене процедуре биће у обавези да се изјасни о било каквом личном или организационом односу или интересу у било ком предузећу или појединачним подносиоцима захтева, и/или открије оне интересе у којима има посебан удео.

Поред тога, Подносиоци Пријаве треба да предузму све неопходне мере предострожности како би избегли стварни или уочени сукоб интереса и без одлагања обавестити Фонд о свакој ситуацији која представља или би могла да доведе до таквог сукоба.

Сукоб интереса је присутан, али није ограничен на, ситуације у којима је непристрасно и објективно вршење функција било ког Подносиоца Пријаве, члана Инвестиционе Комисије, особља или консултаната Фонда у вези са извођењем овог пројекта нарушено, јер је наведени Подносилац Пријаве, члан Инвестиционе Комисије или члан особља Фонда у позицији да извлачи личну корист од поступака или одлука донетих у њиховом службеном својству због личних или професионалних односа.

## 17. Спречавање преваре и корупције

Додатно, Подносилац Пријаве се обавезује да предузме све неопходне радње да би спречио могућу превару и корупцију током имплементације пројекта. У складу са овим правилом, радње које представљају превару и корупцију дефинисане су као:

- (i) "корупција" значи нуђење, давање, примање, или подмићивање, директно или индиректно, било којом вредном ствари чиме се утиче на активности друге стране;
- (ii) "преварна радња" значи поступак изостављања, укључујући нетачне тврдње које свесно или непромишљено доводе у заблуду, или представљају покушаје довођења у заблуду, које се чине како би једна страна стекла финансијску или неку другу корист или избегла обавезу;
- (iii) „довођење у заблуду" је споразум две или више страна с намером да се постигне недозвољена сврха, укључујући недозвољено утицање на поступке треће стране;
- (iv) „противправне претње" обухватају нарушавање или наношење штете, или претња нарушавањем или наношењем штете, директним или индиректним путем, особама или њиховој имовини како би се извршио утицај на њихово учествовање у поступку набавке, или утицало на извршење уговора;
- (v) "поступци опструкције":
  - (а) намерно уништавање, фалсификовање, мењање, или скривање доказног материјала у истражном поступку или изношење лажних тврдњи истражитељима како би се извршио финансијски утицај на истрагу о наводима о коруптивном и



преварном поступању, довођењу у заблуду или противправним претњама; и/или претње, узнемиравање или застрашивање било које стране како би се спречило обелодањивање њених сазнања о питањима која су релевантна за истрагу или спровођење истраге, или

(б) поступци који имају за циљ да материјално онемогуће спровођење инспекције или ревизије.

Пре пријављивања на програме Фонда за иновациону делатност, Подносиоцу Пријаве се саветује да пажљиво прочита сва документа и у случају појаве било каквих питања контактира особље Фонда.